

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) Vertrieb Schlauchtechnik für die Region Österreich



Die TECNO PLAST Industrietechnik GmbH ist ein namhafter Lieferant von Schlauchleitungssystemen u. a. für die Pharma-, Chemie-, Lebensmittel- und Biotechnologieindustrie. Als stetig wachsendes, mittelständisches Unternehmen haben wir uns in 50 Jahren einen Ruf erarbeitet, der für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovation im Bereich der Schlauchleitungstechnik steht. Ein wesentlicher Bestandteil unseres Produktportfolios sind Single-Use-Systeme, welche im Reinraum (ISO-Klasse 7) gefertigt werden und ihren Einsatz insbesondere in der pharmazeutischen Industrie haben. Mit modernsten Werkzeugen und Maschinen erhält der Kunde das gewünschte Produkt.

Wir suchen eine kommunikationsstarke, zielorientierte und motivierte Persönlichkeit als **Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Schlauchsysteme für die Pharmazie und Biochemie**. In Ihrer Rolle repräsentieren Sie unser Unternehmen vor Ort in Ihrer Region, besuchen Kunden, nehmen an Messen teil und bauen langfristige Partnerschaften auf. Diese Position eignet sich ideal für Menschen, die Freude an direktem Kundenkontakt haben und ihre Karriere in der wachsenden Branche der pharmazeutischen Industrie aufbauen oder erweitern möchten.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Neukundengewinnung und Betreuung von Bestandskunden: Angebotserstellung, Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Betreuung und Ausbau des regionalen Vertriebs- und Händlernetzwerks
- Durchführung von Produktpräsentationen, technischen Beratungsgesprächen und Vor-Ort-Demonstrationen
- Erarbeitung von Vorschlägen zu Werbemaßnahmen gemeinsam mit dem CCO und Marketing
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung; Erarbeitung von Maßnahmen zur strategischen Gebietsentwicklung
- Regelmäßiges Reporting im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an regionalen Messen und Veranstaltungen zur Lead-Generierung

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Berufsausbildung, ggf. auch Studium oder gleichwertige Qualifikation
- Idealerweise mehrjährige Außendienst Erfahrung in der DACH-Region; Branchenerfahrung in der biopharmazeutischen Industrie notwendig
- Praktische Erfahrung im Vertriebsaußendienst und im Aufbau entsprechender Strukturen
- Expertise im Umgang mit CRM-Systemen (z. B. COBRA) und sicherer Umgang mit MS Office (Excel, Word, Outlook)
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und Abschlussstärke
- Souveränes und kundenorientiertes Auftreten mit einem hohen Maß an Kommunikationsstärke
- Sehr gute Deutschkenntnisse (C1) sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Ein gültiger Führerschein ist notwendig
- Fähigkeit zum eigenverantwortlichen Handeln und zur Selbstorganisation
- Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit mit Übernachtungen

Wir bieten:

- Gestaltungsfreiraum und verantwortungsvolle Aufgaben
- Ausschließliche Homeoffice-Tätigkeit
- Regelmäßige Schulungen und Kompetenzentwicklung
- Auswahl aus verschiedenen Benefits
- Sonderzahlungen
- Sportevents und Firmenfeiern
- Provisions- / Bonusmodell
- Regelmäßige Feedbackgespräche (Jahresgespräche, Zielvereinbarungen)
- Firmenwagen

Anstellung gemäß Österreichischem Kollektivvertrag Handelsangestellte und bei entsprechender Erfahrung / Ausbildung Bereitschaft zur Überzahlung gegeben.

Interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: **bewerbung@tecnoplast.de**.

TECNO PLAST Industrietechnik GmbH

Willstätterstraße 5
40549 Düsseldorf

Datenschutzerklärung bei Tecno
Plast