

Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst Schlauchsysteme

(befristet, mit Option auf Übernahme)



Die TECNO PLAST Industrietechnik GmbH ist ein namhafter Lieferant von Schlauchleitungssystemen u. a. für die Pharma-, Chemie-, Lebensmittel- und Biotechnologieindustrie. Als stetig wachsendes, mittelständisches Unternehmen haben wir uns in 50 Jahren einen Ruf erarbeitet, der für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovation im Bereich der Schlauchleitungstechnik steht. Ein wesentlicher Bestandteil unseres Produktportfolios sind Single-Use-Systeme, welche im Reinraum (ISO-Klasse 7) gefertigt werden und ihren Einsatz insbesondere in der pharmazeutischen Industrie haben. Mit modernsten Werkzeugen und Maschinen erhält der Kunde das gewünschte Produkt.

Werde Teil eines kompetenten Teams und starte in einem Unternehmen, das Deine persönlichen Stärken und Kompetenzen wirklich zu schätzen und zu fördern weiß!

Für unseren Standort in **Düsseldorf** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst Schlauchsysteme**.

Deine Aufgaben:

- Kalkulation, Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Durchführung der Vertragsprüfung
- Auftragserfassung und Auftragsbestätigung
- Betreuung von Key-Account-Kunden
- Betreuung und Ausbau von Bestands- und Neukunden im In- und Ausland
- Sicherstellung der Einhaltung aller relevanten Exportkontroll- und Zollvorschriften
- Weitergabe der Auftragsunterlagen an die Technik zwecks Vertragsprüfung
- Verwaltung der Auftragsdokumentation (inklusive der auftragsbezogenen QS-Aufzeichnungen) über den vorgesehenen Zeitraum
- Kommissionsgebundener Einkauf
- Regelmäßige englische Korrespondenz bezüglich Auftragsabwicklung / Reklamationen / Lieferterminen / technischer Sachverhalte
- Lieferterminüberwachung der eigenen Aufträge sowie Terminabsprache mit der

Arbeitsvorbereitung

- Unterstützung des Außendienstes und der angrenzenden Abteilungen (Complaints, Logistik, Administrative)
- Pflege des CRM-Systems und Erstellung von Auswertungen und Statistiken zur Identifizierung neuer Geschäftspotenziale
- Erstellung / Überarbeitung von Preislisten und Verkaufsdokumentation
- Technische und kaufmännische Kundenbetreuung und Beratung

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich BWL, Groß- und Außenhandel oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der DACH-Region und international wünschenswert
- Fundierte Kenntnisse in Exportkontrolle, Zollabwicklung und internationalen Handelsvorschriften
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikationsskills sowie interkulturelle Kompetenz

Wir bieten:

- Auswahl aus verschiedenen Benefits: Jobrad, Jobticket, Fitnessstudio oder Krankenzusatzversicherung
- Vergünstigte Essenslieferungen über Meyer Menü
- Sportaktivitäten
- Firmenevents
- Gute Verkehrsanbindung
- Arbeitszeiten: Montag bis Freitag oder individuell nach Vereinbarung (Home-Office möglich)

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Bitte sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

bewerbung@tecnoplast.de.

Deine Ansprechpartnerin

Desiree Bruver-Leske

bewerbung@tecnoplast.de

TECNO PLAST Industrietechnik GmbH

Willstätterstraße 5

40549 Düsseldorf

Datenschutzerklärung bei Tecno
Plast