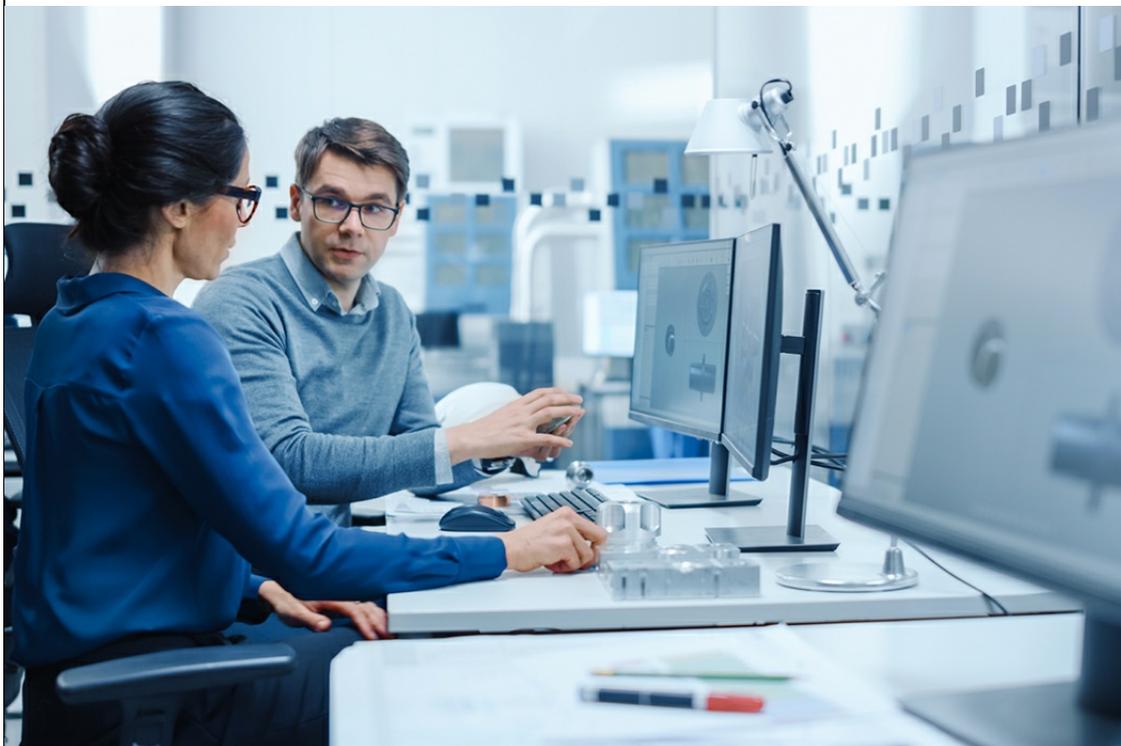


## Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst Schlauchsysteme



Die TECNO PLAST Industrietechnik GmbH ist ein namhafter Lieferant von Schlauchleitungssystemen u. a. für die Pharma-, Chemie-, Lebensmittel- und Biotechnologieindustrie. Als stetig wachsendes, mittelständisches Unternehmen haben wir uns in 50 Jahren einen Ruf erarbeitet, der für Qualität, Zuverlässigkeit und Innovation im Bereich der Schlauchleitungstechnik steht. Ein wesentlicher Bestandteil unseres Produktportfolios sind Single-Use-Systeme, welche im Reinraum (ISO-Klasse 7) gefertigt werden und ihren Einsatz insbesondere in der pharmazeutischen Industrie haben. Mit modernsten Werkzeugen und Maschinen erhält der Kunde das gewünschte Produkt.

Werden Sie Teil eines kompetenten Teams und übernehmen Sie eine Position in einem Unternehmen, das Ihre persönlichen Stärken und Kompetenzen wirklich zu schätzen und zu fördern weiß!

Für unseren Standort in **Düsseldorf** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst Schlauchsysteme**.

### Ihre Aufgaben:

- Kalkulation und Angebotserstellung
- Manuelle Vorbereitung und Ausarbeitung technischer Zeichnungen in Zusammenarbeit mit dem Kunden, zum anschließenden Abzeichnen durch einen technischen Zeichner
- Komplette Auftragsabwicklung im Bereich Silikon / TPE nach DIN EN ISO 9001 für Schläuche und Schlauchsysteme
- Durchführung der Vertragsprüfung
- Terminabstimmung mit der Arbeitsvorbereitung und Lieferterminüberwachung der eigenen Aufträge
- Weitergabe der Auftragsunterlagen an die Technik zwecks Vertragsprüfung
- Verwaltung der Auftragsdokumentation (Inklusive der auftragsbezogenen QS-Aufzeichnungen) im vorgesehenen Zeitraum
- Kommissionsgebundener Einkauf
- Regelmäßige englische Korrespondenz bezüglich Auftragsabwicklung, Lieferterminen und technischer Sachverhalte

- Unterstützung des Außendienstes inklusive Schnittstellenfunktion
- Erstellung von Auswertungen, Statistiken, Preislisten und Verkaufsdokumentation
- Technische und kaufmännische Kundenbetreuung / -beratung

**Ihr Profil:**

- Erfolgreich absolvierte kaufmännische Ausbildung, z. B. zum Industriekaufmann (m/w/d) oder Ähnliches
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und in der Auftragsabwicklung notwendig, gerne im technischen Bereich
- Organisierte und strukturierte Arbeitsweise und ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Koordinationstalent und die Fähigkeit, auch in schwierigen Situationen einen kühlen Kopf zu bewahren
- Gute Englischkenntnisse
- Interesse an technischen Produkten
- Hands-on-Mentalität und Teamgeist

**Wir bieten:**

- Eine herausfordernde und gleichzeitig vielfältige Tätigkeit in einem attraktiven und wachstumsgeprägten Unternehmensverbund am Standort Düsseldorf
- Flache Hierarchien und ein flexibles Arbeitsumfeld
- Arbeitszeiten: Montag bis Freitag oder individuell nach Vereinbarung, Home-Office möglich
- Weiterbildungen
- Mitarbeitererevents
- Vermögenswirksame Leistungen nach der Probezeit
- Auswahl aus Benefits: Fitnessstudio, Krankenversicherung, Jobticket oder E-Bike-Leasing

**Interessiert?**

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

**[bewerbung@tecnoplast.de](mailto:bewerbung@tecnoplast.de)**.

**Ihre Ansprechpartnerin**

Desiree Bruver-Leske  
[bewerbung@tecnoplast.de](mailto:bewerbung@tecnoplast.de)

**TECNO PLAST Industrietechnik GmbH**

Willstätterstraße 5  
40549 Düsseldorf

Unseren Datenschutzhinweis finden Sie  
unter:

[www.tecnoplast.de/dsgvo](http://www.tecnoplast.de/dsgvo)